

Partnerguide

Vind flere sager med Extreme Networks



Besøg os på secdatacom.dk

SEC
DATACOM

Bliv Extreme Networks partner, og øg dine muligheder for at vinde flere sager

Extreme Networks har succes, og oplever en stigende efterspørgsel efter deres løsninger. Vi er derfor på udkig efter nye dedikerede partnere, der kan være med til at imødekomme dette behov. Vi har lavet denne guide, så du kan se de muligheder, der er med Extreme Networks og hvordan du hurtigt kan komme i gang. Vi er godt klar over, at du sikkert allerede har investeret i kompetenceopbygning sammen med din nuværende "foretrukne" netværksproducent. Vi opfordrer da heller ikke til, at du "smider dem på porten", men i stedet for overvejer, om tiden ikke er inde til at have et alternativ.

Du kan selvfølgelig gøre, som du plejer og håbe på succes, men hvis du gerne vil differentiere dig, så er tiden måske inde til at gå nye veje og øge dine muligheder for at vinde flere sager. Du bør derfor se et partnerskab med Extreme Networks som en ekstra vinderchance, hvor du kan være det klare alternativ i forhold til dine konkurrenter.

Extreme Networks er en global leder inden for netværksløsninger og anerkendt af Gartner som Leader i Enterprise Wired and Wireless LAN Infrastructure. Med over 50.000 kunder, herunder store koncerner som Volkswagen, tilbyder Extreme Networks stærke og pålidelige løsninger, der er nemme at integrere med dine kunders eksisterende løsninger. Du har altså mulighed for at udvide din forretning - også med dine nuværende kunder.

Jeg håber, at du kan se de muligheder, der er ved at indgå samarbejde med Extreme Networks. Kontakt mig endelig så vi kan aftale et møde, hvor jeg gerne uddyber, hvorfor jeg er sikker på, at du kan få yderligere succes med Extreme Networks.

Med venlig hilsen
SEC DATACOM

Lars Ellekjær, Product Manager

Besøg os på secdatacom.dk

SEC
DATACOM



Det relevante spørgsmål: Hvorfor?

Det første spørgsmål, der helt naturligt må komme hos dig, er: Hvorfor skal jeg blive Extreme Networks Partner? Der er ikke noget entydigt og "one-fits-all" svar på dette, men vi har naturligvis nogle overordnede gode argumenter for, hvorfor du bør overveje at indgå samarbejde med Extreme Networks.

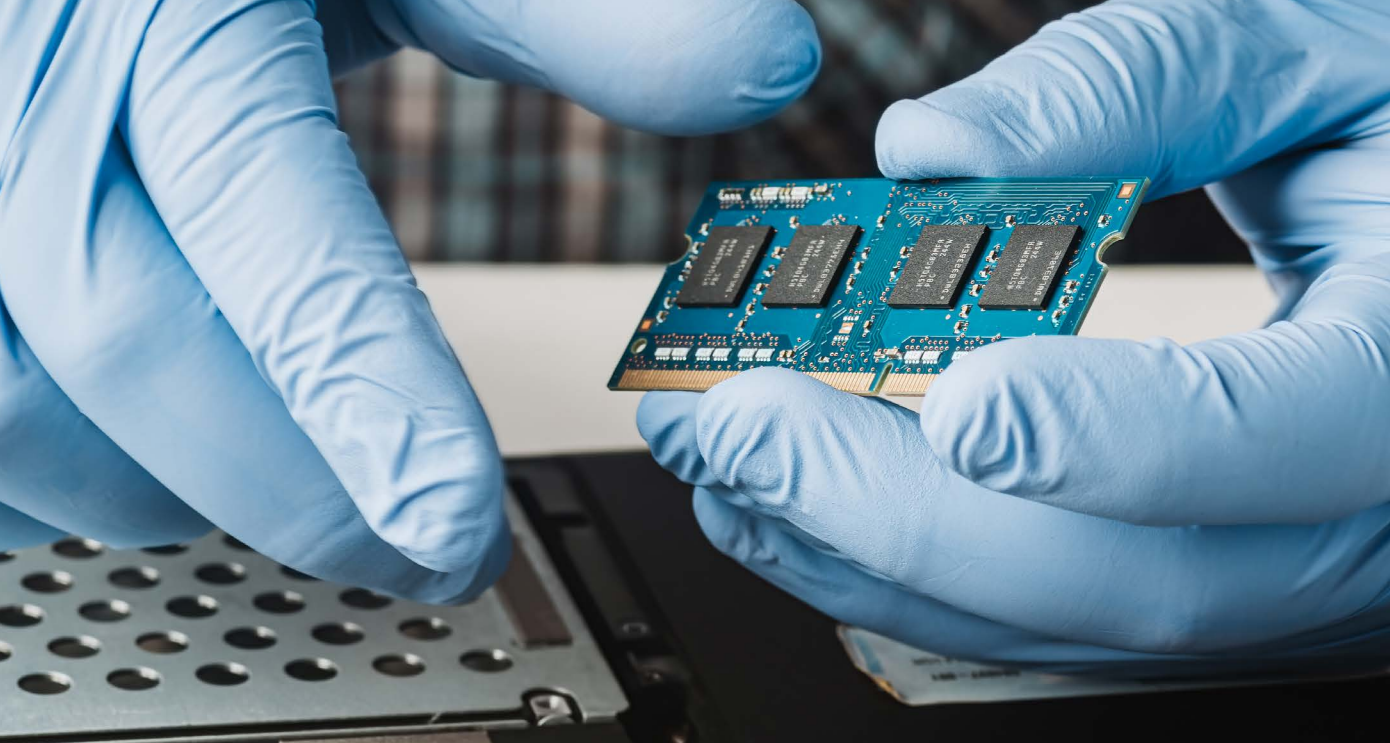
Vækst og indtjening – en forudsætning for et sundt partnerskab

Vi er godt klar over, at en forudsætning for et godt partnerskab er, at der er mulighed for at vækste sin nuværende forretning og ikke mindst sikre, at der er mulighed for en fornuftig indtjening. Det er der alt andet lige som Extreme Networks Partner:

1

Skil dig ud fra konkurrenterne og vind flere sager

Konkurrencen på markedet for netværksløsninger er hård, og i mange tilfælde er det ofte løsninger fra en til to producenter, f.eks. HP og/eller CISCO, som tilbydes. Det betyder, at prisen ofte bliver eneste konkurrencefaktor, og det er derfor ofte dem med laveste pris, der løber med forretningen. Extreme Networks kan sagtens "bide skeer med de store", både hvad angår løsningsportefølje og ikke mindst en aggressiv prissætning, hvor der samtidig er plads til en god margin til dig som partner.



2

Extreme Networks har succes – få del i den øgede efterspørgsel

Særligt i de seneste år har Extreme Networks fået vind i sejlene. Som den hurtigst voksende producent af Cloud-managed netværksløsninger har de nu mere end 50.000 kunder globalt, og efterspørgslen på deres løsninger stiger. For dig betyder det blandt andet, at der allerede er et stort eksisterende marked samt muligheder for at overbevise nye potentielle kunder om værdien i at investere i en løsning baseret på teknologi Extreme Networks.

3

Ekstra konkurrencedygtige priser – også ved mindre sager

Det er ofte udelukkende i større sager, hvor der er mulighed for at få ekstra gode priser. Som Extreme Networks Partner kan du som regel få attraktive bid-priser ved en deal-registration på sager - også selvom det ikke er en løsning til flere hundrede tusinde kroner.



4

Ekstra bonus til bundlinjen

I et konkurrencepræget marked følger indtjeningen ikke altid en positiv udvikling i omsætningen. Men som Extreme Networks Partner er du sikret en sund indtjening, da du afhængigt af partnertier kan få ekstra bonus af dit salg. Det er penge, der “varmer” på bundlinjen.

Det er ikke kompliceret at blive og være Extreme Networks Partner

Netværksløsninger er komplekse, men det er simpelt at blive og være Extreme Networks Partner. Der kræves ikke en masse (og dyre) certificeringer og ressourcer fra din side. Onboarding er enkel, og som ny partner får du hurtigt adgang til salgsværktøjer, gode rabatter og den simpleste licensiering i branchen.

Du står naturligvis ikke alene. SEC DATACOM er mangeårig value-added distributør af netværksløsninger fra Extreme Networks. Vores tætte samarbejde gør, at vi kan hjælpe din virksomhed med at skabe vækst på Extreme Networks forretningen. Og vi har en fælles interesse i, at I får succes!



Helt kort om Extreme Networks

Extreme Networks har hovedkvarter i Morrisville, North Carolina i USA – og er en af de absolut førende producenter af netværksløsninger. De har en omfattende portefølje af produkter og services, herunder ExtremeCloud IQ, Network Fabric og Universal Wireless. Deres løsninger spænder lige fra få brugere til store og meget komplekse installationer, hvor der stilles store krav til performance og ikke mindst management af alle enheder i netværket. En stor del af deres succes skyldes, at de har en fleksibel åben tilgang til netværk, som betyder, at man ikke behøver at ændre hele sin nuværende infrastruktur for at integrere Extreme Networks løsninger og services.

- **Anerkendt leder i Gartner Magic Quadrant for 6. år i træk**
- **Hurtigst voksende producent af cloud-managed netværksløsninger**
- **Mere end 50.000 kunder**

Ét Netværk, Én Cloud, Ét Extreme fjerner kompleksiteten for kunderne. Extreme Networks' mantra er at simplificere kompleksiteten ved implementering og ikke mindst den daglige drift af netværk. Et godt eksempel her er deres Universal licensing, dvs. én og samme licens til alle enheder.



ONE NETWORK CONNECTS EVERYTHING

Wired, wireless, and SD-WAN devices connected by Extreme Fabric enable a unified, secure, and automated network as a single topology across campus, data center and branch.



ONE CLOUD MANAGES EVERYTHING

Unified management of wired, wireless, SD-WAN, and IoT devices with choice of public (shared or private) cloud or ExtremeCloud Edge. Enhanced visibility, security, and control via AI/ops, Digital Twin, location services, and more.



ONE EXTREME OPTIMIZES EVERYTHING

Universal licensing simplifies the license process while avoiding hidden costs. Our 100% in-sourced, certified global professional services speed up time to value, mitigate outages, and help customers maximize their IT investment.



Extreme Networks løsninger – det hurtige overblik

Extreme Networks har en bred og dyb portefølje af produkter og netværks-løsninger.

ExtremeCloud

Extreme Network tilbyder mange cloud-applikationer, som alle er med til at forenkle administration af både netværk baseret på Extreme Networks produkter og netværk fra tredjepartsproducenter, hvilket har medført, at de nu er den hurtigst voksende leverandør af cloud-managed netværk.

Wired & Wireless netværksinfrastruktur

Uanset hvilken størrelse af løsning, så har Extreme Networks både switche og trådløse accesspunkter til både datacenter- og campusmiljøer, der er lette at implementere og administrere.

Besøg os på secdatacom.dk

SEC
DATACOM



Analytics

Analytics er en avanceret netværksanalyseplatform, der leverer dyb indsigt i netværkets ydeevne og brugermønstre. Dette værktøj hjælper med at optimere netværket og træffe datadrevne beslutninger.

Control

ExtremeControl er en netværksadgangskontrol (NAC) løsning, der sikrer, at kun autoriserede enheder og brugere får adgang til netværket. Denne løsning forbedrer netværkets sikkerhed og overholder virksomhedens politikker.

SD-WAN

ExtremeCloud SD-WAN (Software-Defined Wide Area Network) optimerer netværksforbindelser mellem forskellige lokationer. Det forbedrer applikationsydelsen, reducerer omkostninger og øger fleksibiliteten ved at bruge software-definerede teknologier.

Fabric Connect

Extreme Fabric Connect er en netværksløsning, der forenkler netværksinfrastrukturen ved at bruge en enkelt, unified fabric arkitektur. Dette muliggør hurtigere implementeringer, forbedret fleksibilitet og øget pålidelighed.

Priser og anerkendelser

Vi er ikke de eneste, der er begejstrede for Extreme Networks. Gartner har nu for sjette år i træk anerkendt Extreme Networks som Leader in Gartner® Magic Quadrant for Enterprise Wired and Wireless LAN Infrastructure. Og ikke kun dét. Her kan du se, hvad nogle af de mest anerkendte branchemedier og analytikere siger om Extreme Networks:



2023 NEXT BEST THINGS IN TECH

Fast Company's elected ExtremeCloud™ IQ as the Next Big Things in Tech in the Enterprise Networking category.



CRN5 - STARP PARTNER PROGRAM

The Extreme Partner Program has received a 5-star rating in the CRN Partner Program Guide since 2013.



CRN 2024 AI 100

CRN named Extreme Networks as one of the top 100 key AI players in the market for 2024.



2023 CLOUD INFRASTRUCTURE SOLUTION OF THE YEAR

ExtremeCloud IQ was named the Cloud Infrastructure Solution of the Year in the 2023 Tech Ascension Awards.



2023 SUSTAINABILITY EXCELLENCE

In recognition of our environmental contribution and dedication to recycling of 23,182 lbs. of electronic waste in 2022.



CRN 2024 DATA CENTER

CRN named Extreme Networks as one of the top 50 key data center players in the market for 2024.



2023 Gartner Peer Insights

Extreme received a 4.7 out of 5 rating as of May 2023 among globally representative customers across verticals, including education, healthcare, government, and manufacturing.



2024 Gartner Magic Quadrant

Named a Leader by Gartner for the sixth consecutive year for Enterprise Wired and Wireless LAN Infrastructure.

Derfor vælger partnere og virksomheder Extreme Networks!

Du står stærkt sammen med Extreme Networks. Deres portefølje kan dække næsten alle behov, og med en stærk tilstedeværelse i både private og offentlige sektorer, så har Extreme Networks etableret sig som en vigtig samarbejdspartner for virksomheder, der vil modernisere deres netværksinfrastruktur.

Deres løsninger anvendes i en række forskellige brancher, herunder uddannelse, sundhedsvæsen, transport og detailhandel, hvilket demonstrerer Extreme Networks evne til at imødekomme forskellige behov og udfordringer – hvilket også er tydeligt afspejlet i deres positionering og løsninger i forhold til konkurrenterne i markedet:

Category	Extreme Networks	HPE	Juniper
Unified Cloud Management	✓	✗	✗
Unified Secure Network Fabric	✓	✗	✗
Third-Party Device Management	✓	✗	✗
Universal Switching	✓	✗	✗
Advanced Wireless Portfolio	✓	✓	✗
Investment Protection	✓	✗	✗
Simplified, Portable Licensing Model	✓	✗	✗
Fast Track Partner Onboarding	✓	✗	✗



Kunder og succeshistorier

Extreme Networks betjener en bred vifte af kunder globalt og i Skandinavien, herunder virksomheder, uddannelsesinstitutioner og offentlige organisationer.

Her er et udsnit af de mange kundereferencer som Extreme Networks har:

Globale kunder

Walt Disney World Resort: Extreme Networks leverede en robust netværksinfrastruktur, der understøtter tusindvis af gæster dagligt med pålidelig internetadgang og avancerede netværksfunktioner.

NFL: Netværksløsningerne bruges til at forbedre tilskuernes oplevelse på stadioner ved at tilbyde hurtig og sikker trådløs forbindelse.

Skandinaviske kunder

Lunds Universitet, Sverige: Extreme Networks implementerede en omfattende netværksløsning, der inkluderer både trådløst og kablet netværk, hvilket forbedrede internetadgangen og IT-sikkerheden for studerende og personale.

Københavns Lufthavn, Danmark: Ved at bruge Extreme Networks' løsninger opnåede lufthavnen en mere effektiv netværksdrift, hvilket forbedrede passagerernes oplevelse med hurtigere og mere pålidelig Wi-Fi-adgang.

Use cases

Uddannelsessektoren: Mange uddannelsesinstitutioner i Skandinavien har implementeret Extreme Networks for at forbedre deres digitale læringsmiljøer med sikre og skalerbare netværksløsninger.

Sundhedssektoren: Hospitaler og sundhedsfaciliteter anvender Extreme Networks til at sikre pålidelige og sikre netværksforbindelser, der understøtter kritiske sundhedsydelser og patientdata.

50.000 kunder i hele verden

Extreme Networks vokser og der kommer nye kunder hver dag. Her er et udsnit af de mange virksomheder, som har valgt at netværksløsninger Extreme Networks.

US	        
CAN	       
LATAM	       
EMEA	           
APAC	       



Partnerprogram – hvad kan du forvente?

Extreme Networks har naturligvis et program for deres partnere. Ud over økonomiske incitamenter som bonus og MDF, får man som partner adgang til salgsressourcer, træning og support.

Onboarding og træning

Der kræves ikke en masse (og dyre) certificeringer og ressourcer fra din side. Onboarding er enkel, og Extreme Networks har en effektiv onboarding og træningsproces for nye partnere.

Authorized, Gold eller Diamond partner

Partnerprogrammet har 3 niveauer: Diamond, Gold og Authorized. Som partner bliver du kvalificeret sig baseret på dine investeringer i Extreme Networks. Du kan læse mere om detaljerne i partnerprogrammet [her](#).

		 AUTHORIZED PARTNER	 GOLD PARTNER	 DIAMOND PARTNER
Annual Requirements	Revenue	- No Minimum Revenue Requirement 1 Annual Booking – Closed Won	- A – \$250K, B – \$250K, C – \$150K 3 Annual Bookings – Closed Won	- A – \$2M, B – \$1M, C – \$500K 5 Annual Bookings – Closed Won
	Training Certifications	1x Extreme Certified Associate – Solutions Selling 1x Extreme Certified Associate – Solutions Design	1x Extreme Certified Professional – Solutions Selling 1x Extreme Certified Professional – Solutions Design	2x Extreme Certified Professionals – Solutions Selling 2x Extreme Certified Professionals – Solutions Design
	Business	- Signed Terms and Conditions - Logo Placement	- Signed Terms and Conditions - Logo Placement - Business and Marketing Plan Acceptance 1 Customer Reference	- Signed Terms and Conditions - Logo Placement - Business and Marketing Plan Acceptance 2 Customer Reference



Du er ikke alene ...

Det kræver naturligvis en vis indsats at blive og opretholde status som Extreme Networks Partner, men slet ikke i samme omfang, som du måske kender fra f.eks. Cisco og/eller HP. Du vil temmelig sikkert blive overrasket over, hvor store fordelene er i forhold til indsatsen. Og du står ikke alene. Som mangeårig distributør for Extreme Networks, har SEC DATACOM ressourcer og kompetencerne til at hjælpe dig godt i gang og naturligvis løbende støtte dig. Og vi har en fælles interesse i, at du/din virksomhed får succes!

Vi hjælper gennem hele salgsprocessen

Som forhandler hos os kan du få hjælp gennem hele eller dele af salgsprocessen. Lige fra leadgenererende aktiviteter, demo-faciliteter, pre-sale eksperter til design og installation af komplekse løsninger.

Lars Ellekjær

Product Manager, SEC Datacom

Telefon: +45 4810 8031

E-mail: larse@secdatacom.dk

Besøg os på secdatacom.dk

SEC
DATACOM



Om SEC DATACOM

Vi repræsenterer en lang række af verdens største førende IT-producenter, inden for vores primære forretningsområder:

- Netværk
- IT-sikkerhed
- Unified Communications
- Server/storage

De mange år i markedet har givet os en unik viden om IT-distribution og en tæt relation, til de producenter vi repræsenterer og ikke mindst til forhandlerledet.

SEC DATACOM A/S

Gydevang 17-19
3450 Allerød

Tlf.: +45 4810 8000
E-mail: sec@secdatacom.dk
WWW: secdatacom.dk

Besøg os på secdatacom.dk

SEC
DATACOM